

All Gather で ソーシャルディスタンス

クラウド型顧客管理システム

All Gather CRM V3



**離れているけど、
活気あふれる組織をつくる！**



【withコロナ時代の働き方】

All Gather CRMならテレワークでも業務を止めない！

在宅勤務やモバイルワークに最適！



自宅で仕事をする、

自社用にカスタマイズした顧客管理システムと、マルチデバイス対応のクラウドサービスで、場所や時間を選ばずに業務を実施できます。

非対面で活動する、

All Gather CRMがあれば、訪問しないアプローチ、営業活動が可能です。同時に交通費などの営業コストも削減。

でも、売上は上げたい！

自社にとって新たな営業様式と売る仕組みを追加する事で、売上を下げない準備を始めましょう！

社員の状態がわかる 社員の勤務状況が一目でわかります。

プレゼンス一覧

プレゼンス一覧

ファイル ツール 実行履歴 + 全てのプレゼンス

	ユーザー	状態	気分	体調	体温	その他
☐	野田 亮	連絡可能	良好		36.4度	
☐	永島 利博	連絡可能	良好		36.5度	
☐	木村 幸子	連絡可能	良好		36.7度	本日は在宅
☐	緒方 治子	要込中	不調	微熱・だるさ	37.2度	先日より暑 連絡はメッ
☐	工藤 大介	通達中	まあまあ		35.9度	

5件中1～5件目

- ログイン時に勤務状況や体調等を簡単設定、スタッフの状態が判断できます。

スケジュールから始める 予定から案件確認や報告、名刺管理も

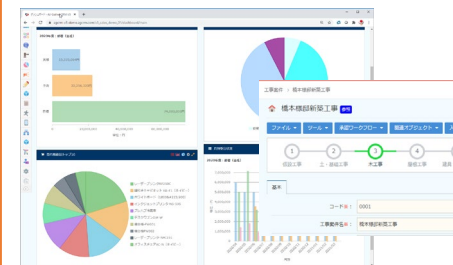
伊藤さんのスケジュール

2020年6月

日	月	火	水	木	金	土	日
1	2	3	4	5	6	7	8
9	10	11	12	13	14	15	16
17	18	19	20	21	22	23	24
25	26	27	28	29	30	1	2
3	4	5	6	7	8	9	10

- どこからでも予定を確認、名刺登録も日付で確認できます。
- Office365、Googleカレンダーと連携。

会議や打合せはリモート 分析、進捗等、画面を見ながら打合せ



- CRM内の情報をリアルタイムで集計・分析。各種会議において活用可能。
- 案件の進捗状況も確認、進捗や活動報告等、画面を見ながら会話できます。

どこにいても申請・承認 面倒な申請・承認業務をオンラインで簡単管理。

決裁画面

決裁処理を行います。
申請内容を確認の上決裁処理を行ってください。

決裁	承認
決裁結果	承認
決裁コメント	承認しました。 承認の履歴確認して

【決裁画面】

- 自社の運用やルールに合わせたオリジナルの稟議申請を作成可能。
- 社外からモバイル端末で申請・承認できるため、決裁を停滞させない。

契約書等、資料を見る ファイルはデータ管理でペーパーレス化もう書類が迷子にならない

ファイル一覧

ここにファイルをドラッグ＆ドロップしてください

アップロード

ファイルアップロード

- 社内に点在する様々な書類を一元管理。お客様や案件に紐づけて管理するから、ファイルを探す時間も短縮。
- 自由にフォルダを作成でき、ファイルのバージョン管理も可能。

報告、日報もオンライン 面倒な日報作成・承認の負担を軽減

日報画面

報告	発生元	納期	報告先	活動分類	活動時間	活動方法	状態
日報	スクリュー	09:00 - 11:00	株式会社A	営業活動	10:00	報告	完了
日報	活動	13:00 - 15:00	株式会社B	営業活動	14:00	報告	完了

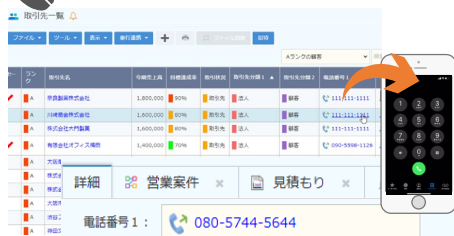
【日報画面】

- 社外でも、モバイル端末で日報を簡単作成、メッセージ送信も可能。
- 報告・承認もオンライン上で実施。日報作成の負担を劇的に軽減。

非対面の営業活動でも生産性を最大化し、成果を出す！

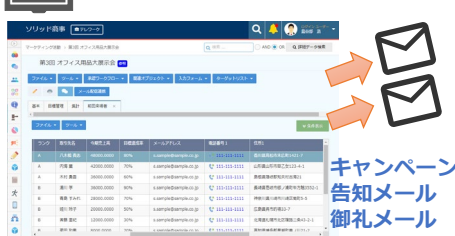
在宅で顧客に対してアプローチしてみよう！

テレアポ、電話セールス



- 顧客一覧を画面で確認しながら、次々と効率よく電話でのアプローチが可能。
- 見積や商談内容等を確認しながら会話、会話内容の記録が可能。

メールでDM送信



- 御礼メール、バースデーメール、その他アプローチしたい顧客リストを作成し、CRMから簡単にメールを送信。テンプレートも活用して時間をかけずにメールでの営業活動が可能。

LINEでメッセージ送信



- LINE配信コンテンツの登録ユーザーにメッセージ送信が可能。CRMと連携して新たなターゲットの構築が可能。

商談前～商談後の業務も、出社せずに外出先や自宅で完結！

出発前に訪問先までのルート、商談履歴を確認



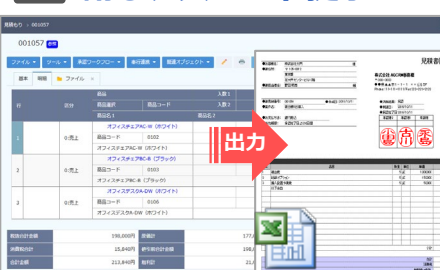
- 訪問先に関する情報は全て一画面に集約。所在地、担当者、過去の商談履歴なども確認、また、商談状況の報告等もメッセージでやり取り可能。

商談後、一気に名刺登録面倒な顧客登録を簡単に



- 名刺をスマホで撮影。名刺データをテキスト化し、取引先データを簡単に登録
- 登録した名刺は、自分以外の社員には非表示の為、個人情報の流出リスクを軽減。

見積を作成後、即承認申請し、スピード提示



- 本格的な見積もりを簡単に作成。オリジナルの様式で、Excel出力が可能。
- 見積はすぐに承認依頼。承認者も在宅で確認し、承認が可能。

連携オプションをプラスしてもっと便利に！もっと効果的に！

受付、コールセンター CRMと電話が繋がる、CTIオプションを利用した低コストコールセンターを構築



- 電話着信時に顧客名が表示。過去の注文履歴等を確認しながら対応可能。
- 発信はスマホからでも可能。キャリアの電話かけ放題プラン等を併用すれば、通信費のコスト軽減に。

問合せ、注文、予約受付 WEB連携オプションを利用して、簡単に入力フォームを作成



- オリジナルの問合せフォームを簡単作成。WEBサイトから、問合せ、注文、予約等を自動でデータ化して、社内共有。
- 受付したらメールでお知らせ通知し、対応の抜け・漏れを防止。

AI 無人応答システム チャットボットを利用して自動応対



- WEBサイトの画面上にチャット専用インターフェースを表示し。テキスト入力により自動応対が可能。
- 応対内容は自動でCRMへ登録。宿泊予約や、休日のサポート受付など、幅広い業務で活用可能。

高機能なのに使いやすいCRMで売上アップ！

すべて
コミコミ 月々 **2,980** 円～
(Liteプランの場合…顧客管理機能,案件管理機能)

お問合せは
こちら

TEL : 03-6402-5560
E-mail : sales.common.01@solid-sol.co.jp
Solid System Solutions
株式会社ソリッドシステムソリューションズ