住宅販売・工務店・リフォーム業者の皆様へ

クラウド型顧客管理システム

# All Gather CRM V3



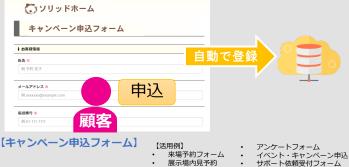


# 新規顧客獲得からランクアップまで、営業活動を効率化



#### 手間をかけずに顧客を獲得

オリジナルの問合せフォームを簡単作成 WEBサイトからのお問合せを自動でデータ化



応募フォームのURLをメールやチラシに記載して、 申込獲得活動を実施します。



#### 蓄積された情報を分析し、効果的な イベントや売れる新商品を立案



獲得した顧客情報を徹底的に分析・活用します。

## コストを抑え、顧客へのアプローチを強力にアシストします



宛名ラベルもはがき 印刷もCRMで完結



顧客情報からDMのラベルを印刷した り、封筒に直接印刷。



LINE連携で らくらくアプロ・



メールで 括アプローチ



ターゲットにLINEで電話やメッセージのやりとりや、一斉にメッセージを送信することも可能です。



ターゲットへCRMからメールを 一括で送信します。

# 工事部門・アフターサービス部門でもご活用頂けます!



#### 工事案件管理

現場で事務作業を完結。 工事管理者の負担を軽減します。



- 工事の**工程管理・進捗管理**が可能。進捗に遅れが あればフラグでお知らせします。
- 大切な期日は予め設定しておけば、アラートで通知。 うっかり忘れを防ぎます。
- 現場で写真を撮影して、スマートフォンですぐに アップロード。リアルタイムで社内で共有できます。
- 工事に関わる様々な書類や画像は、案件に紐づけて一元管理して整理。



- 定期メンテナンス、訪問期日などを予め設定しておけば、アラートで通知しますので、うっかり忘れを防止します。
- クレームなど緊急対応が必要な案件が発生したら、アラート通知。迅速な対応を可能にします。
- メッセージ機能を利用し、故障個所などをスマートフォンで撮影したら、メッセージに写真を添付して、すぐに上司や社内へ共有。

## 様々な業務の負担を軽減し効率化を図る、多彩な機能



承認ワ

### スケジュール管理

Office365,Googleと連携するカレンダー

- 外出先からでもすぐにスケ ジュールを確認し、更新。リア ルタイムで社内共有できます。
- Office365とGoogleのカレン ダーと連携し、さらに便利に。



## 承認ワークフロー

稟議書など社内のあらゆる申請・承認業 務をシステム化して、まとめて管理



- 自社の運用やルールに合わせたオリジナルの稟議申請を作成可能。
- 見積書や契約前の承認申請、稟議書などCRMのデータをそのまますぐに申請。外出先でも申請・承認できるので業務を止めません。



#### 日報管理

面倒な日報作成・承認の負担を軽減



らでも日報を簡単に作成 可能。上司の承認業務の 負担も軽減します。

商談や訪問後、外出先か

・ スケジュールへ登録して おいた予定から日報を作 成するなど、ペーパレス で簡単に作成できます。

【日報作成画面】



## 名刺管理

もらった名刺はすぐに社内共有し かんたんに顧客情報を登録



もらった名刺をスマホで撮影。名刺データをテキスト化し、 取引先情報として簡単に登録できます。大量の名刺を一括 でデータ化もできるので、顧客登録の負担を軽減します。

高機能なのに使いやすいCRMで売上アップ!

すべて コミコミ月々2,900円~

お問合せは こちら TEL: 03-6402-5560

E-mail: solid.sales@solid-adv.co.jp

ソリッドアドバンス株式