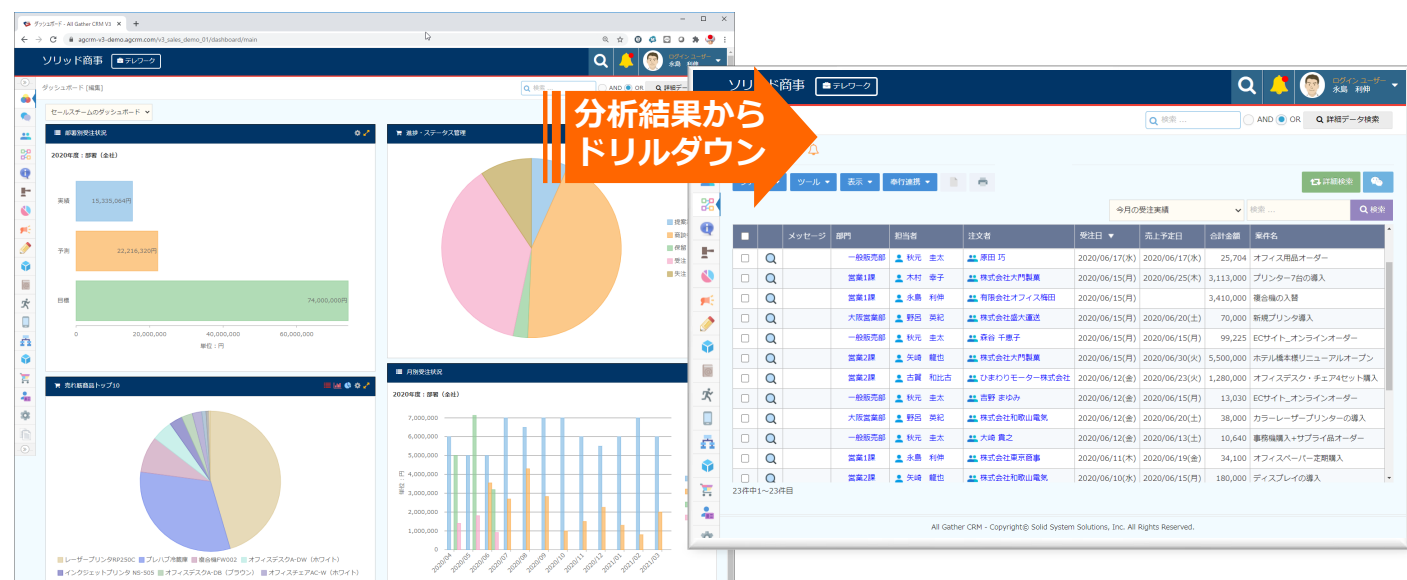


あらゆる営業活動を支援し
圧倒的成果を実現する

クラウド型顧客管理システム

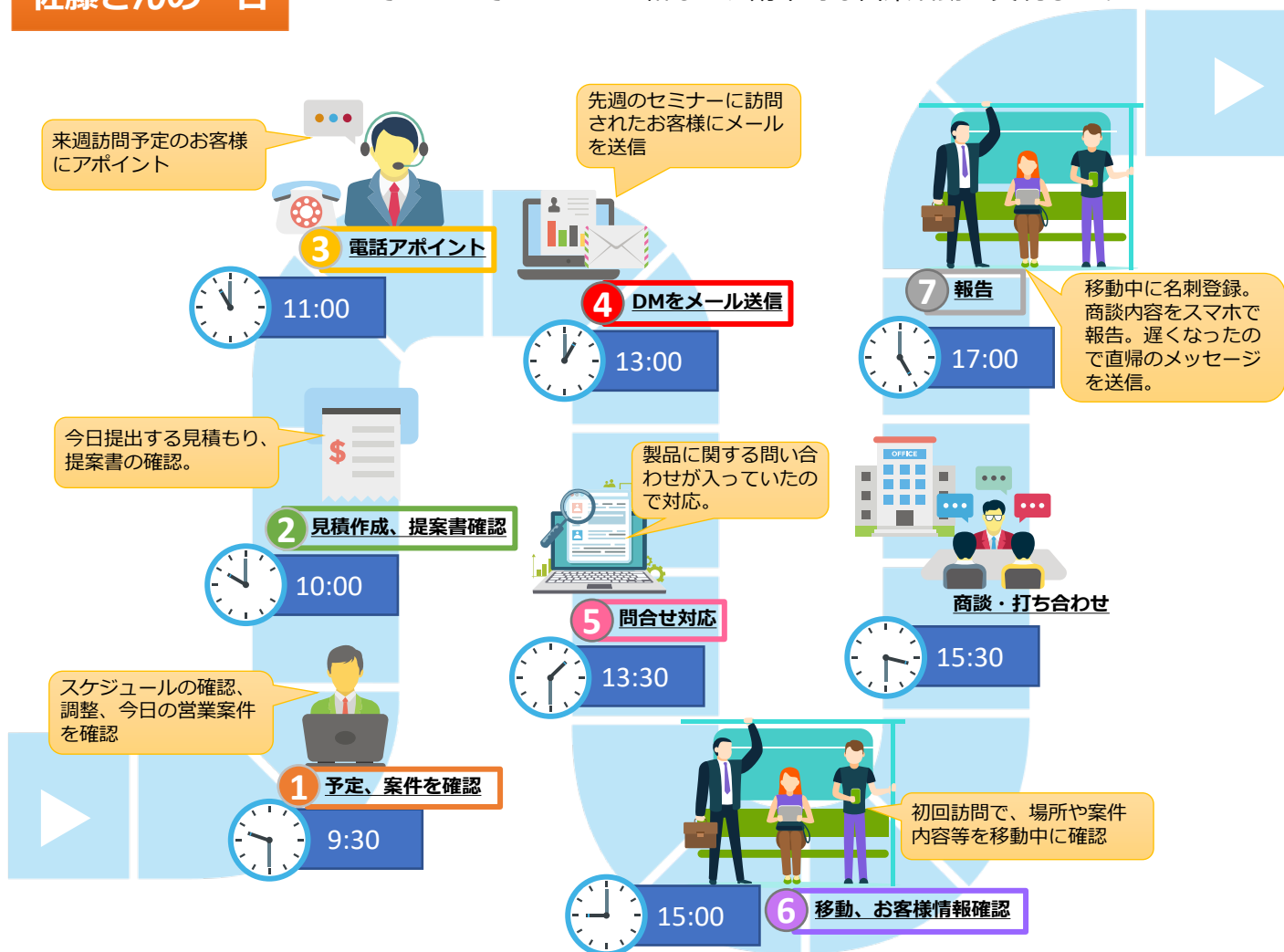
All Gather CRM V3



営業の強い味方! 売上向上ツールとして営業活動を盛り上げる!

営業マン
佐藤さん的一天

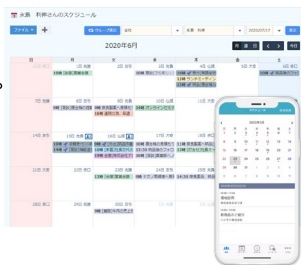
All Gather CRMは、一日の業務の様々なシーンでご活用いただけます。
いつでもどこでもCRMと一緒になら、効率的な営業活動が実現します。



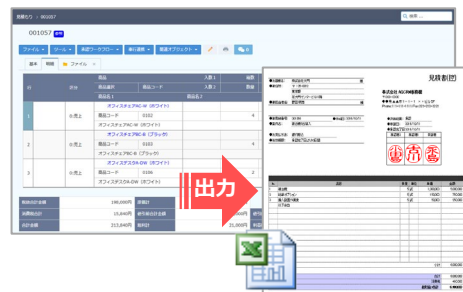
様々な業務の負担を軽減し効率化を図る、多彩な機能

1 スケジュール管理 スケジュールから案件確認や報告も

- ・外出先からすぐにスケジュールを確認、更新。リアルタイムで社内共有。
- ・Office365、Googleカレンダーとの連携が可能。
- ・スケジュールから取引先や案件等の確認、活動報告も可能です。



2 見積作成、ファイル管理 オリジナル見積や資料管理で手間を軽減



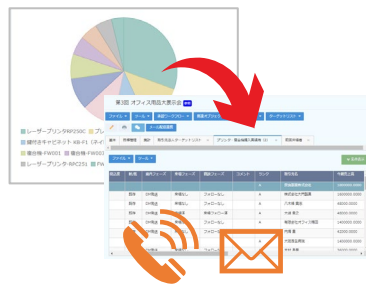
- ・本格的な見積もりを簡単に作成できます。また、オリジナルの様式で印刷Excel出力が可能。
- ・ファイル管理は、お客様や案件に関連するデータを紐づけて一元管理。バージョン履歴で、ファイルを探す手間と時間を軽減します。

3 電話との連携が可能 CRMから電話発信で営業活動



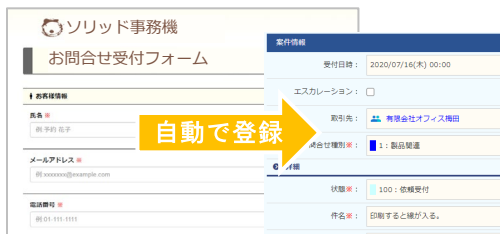
- ・CTIオプションを利用すれば、お客様とのアポイントや依頼事項などの通話内容が、履歴として保存することが可能です。
- ・スマホから取引先情報を確認し、そのまま電話を発信。スマホへの番号登録が不要となります。

4 分析からアプローチ 様々な分析結果から営業アプローチ



- ・CRM内に蓄積された情報を、リアルタイムで分析。効果的なイベント・キャンペーンの立案や、次の営業戦略に活用したり、幅広い用途でご活用頂けます。
- ・分析結果より、ターゲットを抽出し、一斉にDMメールや電話で効果的なアプローチを効率よく実施。

5 応対品質向上と サポートコストの削減 問合せを簡単・正確に社内共有



- ・メールや電話、FAXなど、様々な接点からのお問合せ情報を一元化。問合せ状況の詳細を明確に社内共有。
- ・オリジナルの問合せフォームを簡単作成。WEBサイトからのお問合せを自動でデータ化。

6 外出先で情報確認 関連情報を簡単確認



予定から訪問先までの地図、名刺など関連情報を一発で確認。今、知りたい情報にすばやくアクセスできます。

7 社内メッセージで報告 外出先でも密な連絡、情報共有



社内メッセージで外出先でもすばやく情報共有や報告が可能。既読表示で伝わったかの確認も確実に。

スマホアプリでCRMをあらゆるビジネスシーンで使いこなす！

All Gather CRMのスマホアプリは、外出先でも顧客情報やスケジュールを確認したり、交換した名刺をすぐに登録・共有するなど、効率よく営業活動を実施するためのビジネスに欠かせない機能を搭載。いつでもどこでもCRMを活用いただけます。



高機能なのに使いやすいCRMで売上アップ！

すべて
コミコミ

月々 **2,900**円 /1ユーザー
(Liteプランの場合…顧客管理機能、案件管理機能)

お問合せは
こちら

TEL : 0570-008349

E-mail : solid.sales@solid-adv.co.jp

ソリッドアドバンス 株式会社