

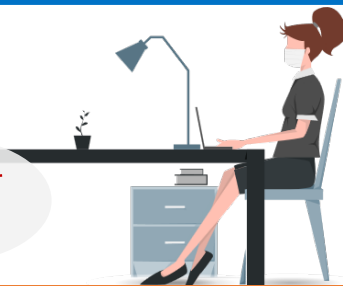
All Gather で
ソーシャルディスタンス

クラウド型顧客管理システム

All Gather CRM V3



**離れているけど、
活気あふれる組織をつくる！**



【withコロナ時代の働き方】

All Gather CRMならテレワークでも業務を止めない！



在宅勤務やモバイルワークに最適！

自宅で仕事をする、

自社用にカスタマイズした顧客管理システムと、マルチデバイス対応のクラウドサービスで、場所や時間を選ばずに業務を実施できます。

非対面で活動する、

All Gather CRMがあれば、訪問しないアプローチ、営業活動が可能です。同時に交通費などの営業コストも削減。

でも、売上は上げたい！

自社にとって新たな営業様式と売る仕組みを追加する事で、売上を下げない準備を始めましょう！

社員の状態がわかる
社員の勤務状況が一目でわかります。

プレゼンス一覧

プレゼンス一覧

ファイル ツール 実行履歴 全てのプレゼンス

ユーザー	状態	気分	体調	体温	その他
野田 英紀	連絡可能	良好		36.4度	
永島 利伸	連絡可能	良好		36.5度	
木村 幸子	連絡可能	良好		36.7度	本日は在宅
緒方 治子	取込中	不調	微熱・だるさ	37.2度	先日より常連様はメモ
工藤 大介	通達中	まあまあ		35.9度	

5件中1～5件目

- ログイン時に勤務状況や体調等を簡単設定、スタッフの状態が判断できます。

スケジュールから始める
予定から案件確認や報告、名刺管理も

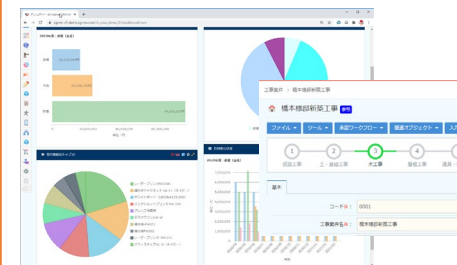
伊藤さんのスケジュール

2020年6月

日	月	火	水	木	金	土	日
1日 水	2日 木	3日 金	4日 土	5日 日	6日 月	7日 火	8日 水
9日 木	10日 金	11日 土	12日 日	13日 月	14日 火	15日 水	16日 木
17日 金	18日 土	19日 日	20日 月	21日 火	22日 水	23日 木	24日 金
25日 土	26日 日	27日 月	28日 火	29日 水	30日 木	1日 金	2日 土

- どこからでも予定を確認、名刺登録も日付で確認できます。
- Office365、Googleカレンダーと連携。

会議や打合せはリモート
分析、進捗等、画面を見ながら打合せ



- CRM内の情報をリアルタイムで集計・分析。各種会議において活用可能。
- 案件の進捗状況も確認、進捗や活動報告等、画面を見ながら会話できます。

どこにいても申請・承認
面倒な申請・承認業務をオンラインで簡単管理。

決裁画面

決裁処理を行います。
申請内容を確認の上決裁処理を行ってください。

決裁	承認
決裁結果	承認
決裁コメント	承認しました。 承認の履歴確認して

【決裁画面】

- 自社の運用やルールに合わせたオリジナルの稟議申請を作成可能。
- 社外からモバイル端末で申請・承認できるため、決裁を停滞させない。

契約書等、資料を見る
ファイルはデータ管理でペーパーレス化もう書類が迷子にならない

ファイル一覧

ここにファイルをドラッグ＆ドロップしてください

アップロード

アップロード

アップロード

- 社内に点在する様々な書類を一元管理。お客様や案件に紐づけて管理するから、ファイルを探す時間も短縮。
- 自由にフォルダを作成でき、ファイルのバージョン管理も可能。

報告、日報もオンライン
面倒な日報作成・承認の負担を軽減

日報画面

報告	発生元	納期	報告先	活動分類	活動内容	活動方法	状態
日報	発生元	09:00 - 11:00	株式会社大	活動分類	活動内容	活動方法	状態
日報	発生元	13:00 - 15:00	株式会社大	活動分類	活動内容	活動方法	状態
日報	発生元	17:00 - 19:00	株式会社大	活動分類	活動内容	活動方法	状態

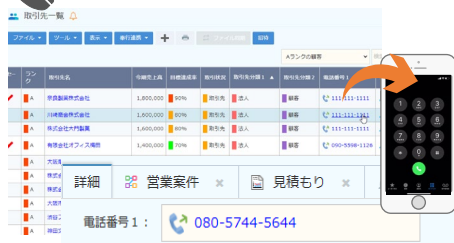
【日報画面】

- 社外でも、モバイル端末で日報を簡単作成、メッセージ送信も可能。
- 報告・承認もオンライン上で実施。日報作成の負担を劇的に軽減。

非対面の営業活動でも生産性を最大化し、成果を出す！

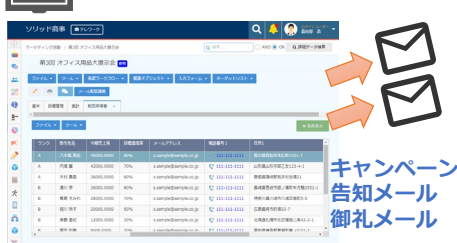
在宅で顧客に対してアプローチしてみよう！

テレアポ、電話セールス



- 顧客一覧を画面で確認しながら、次々と効率よく電話でのアプローチが可能。
- 見積や商談内容等を確認しながら会話、会話内容の記録が可能。

メールでDM送信



- 御礼メール、バースデーメール、その他アプローチしたい顧客リストを作成し、CRMから簡単にメールを送信。テンプレートも活用して時間をかけずにメールでの営業活動が可能。

LINEでメッセージ送信



- LINE配信コンテンツの登録ユーザーにメッセージ送信が可能。CRMと連携して新たなターゲットの構築が可能。

商談前～商談後の業務も、出社せずに外出先や自宅で完結！

出発前に訪問先までのルート、商談履歴を確認



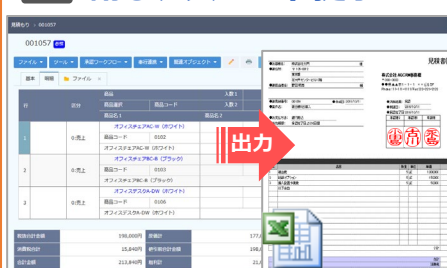
- 訪問先に関する情報は全て一画面に集約。所在地、担当者、過去の商談履歴なども確認、また、商談状況の報告等もメッセージでやり取り可能。

商談後、一気に名刺登録面倒な顧客登録を簡単に



- 名刺をスマホで撮影。名刺データをテキスト化し、取引先データを簡単に登録
- 登録した名刺は、自分以外の社員には非表示の為、個人情報の流出リスクを軽減。

見積を作成後、即承認申請し、スピード提示



- 本格的な見積もりを簡単に作成。オリジナルの様式で、Excel出力が可能。
- 見積はすぐに承認依頼。承認者も在宅で確認し、承認が可能。

連携オプションをプラスしてもっと便利に！もっと効果的に！

受付、コールセンター CRMと電話が繋がる、CTIオプションを利用した低コストコールセンターを構築



- 電話着信時に顧客名が表示。過去の注文履歴等を確認しながら対応可能。
- 発信はスマホからでも可能。キャリアの電話かけ放題プラン等を併用すれば、通信費のコスト軽減に。

問合せ、注文、予約受付 WEB連携オプションを利用して、簡単に入力フォームを作成



- オリジナルの問合せフォームを簡単作成。WEBサイトから、問合せ、注文、予約等を自動でデータ化して、社内共有。
- 受付したらメールでお知らせ通知し、対応の抜け・漏れを防止。

AI 無人応答システム チャットボットを利用して自動応対



- WEBサイトの画面上にチャット専用インターフェースを表示し。テキスト入力により自動応対が可能。
- 応対内容は自動でCRMへ登録。宿泊予約や、休日のサポート受付など、幅広い業務で活用可能。

高機能なのに使いやすいCRMで売上アップ！

すべて
コミコミ 月々 **2,900**円 /1ユーザー
(Liteプランの場合…顧客管理機能,案件管理機能)

TEL : 0570-008349
E-mail : solid.sales@solid-adv.co.jp
ソリッドアドバンス 株式会社