

住宅販売・工務店・リフォーム業者の皆様へ クラウド型顧客管理システム All Gather CRM V3



新規顧客獲得からランクアップまで、営業活動を効率化



手間をかけずに顧客を獲得
オリジナルの問合せフォームを簡単作成
WEBサイトからのお問合せを自動でデータ化

ソリッドホーム
キャンペーン申込フォーム

お名前

メールアドレス

電話番号

顧客 **申込**

自動で登録



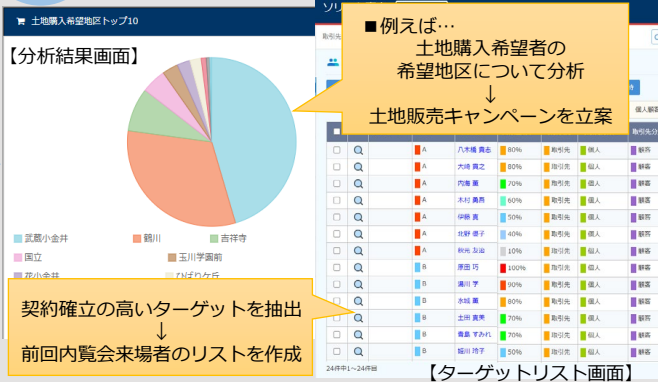
【キャンペーン申込フォーム】

- 【活用例】
- 来場予約フォーム
 - 展示場内見予約
 - アンケートフォーム
 - イベント・キャンペーン申込
 - サポート依頼受付フォーム

応募フォームのURLをメールやチラシに記載して、
申込獲得活動を実施します。



**蓄積された情報を分析し、効果的な
イベントや売れる新商品を立案**



獲得した顧客情報を徹底的に分析・活用します。

コストを抑え、顧客へのアプローチを強力にアシストします



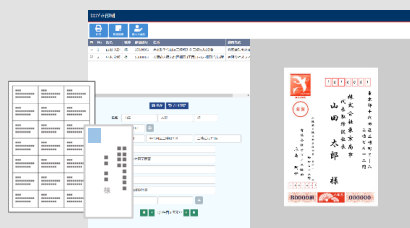
宛名ラベルもはがき
印刷もCRMで完結



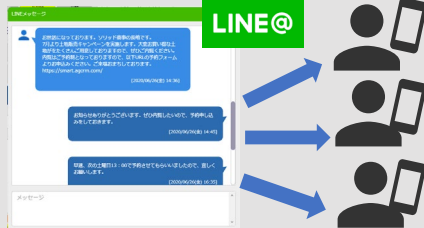
LINE連携で
らくらくアプローチ



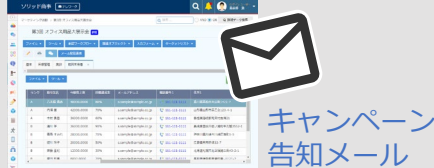
メールで
一括アプローチ



顧客情報からDMのラベルを印刷したり、封筒に直接印刷。



ターゲットにLINEで電話やメッセージのやりとりや、一斉にメッセージを送信することも可能です。



ターゲットへCRMからメールを一括で送信します。

工事部門・アフターサービス部門でもご活用頂けます！



工事案件管理

現場で事務作業を完結。
工事管理者の負担を軽減します。



- ・ 工事の**工程管理・進捗管理**が可能。進捗に遅れがあれば**フラグ**でお知らせします。
- ・ 大切な期日は予め設定しておけば、**アラートで通知**。うっかり忘れを防ぎます。
- ・ 現場で写真を撮影して、**スマートフォンですぐにアップロード**。リアルタイムで社内で共有できます。
- ・ 工事に関わる様々な**書類や画像**は、案件に紐づけて**一元管理して整理**。



アフターサービス管理

抜け漏れのない確実なサポート対応が可能



- ・ **定期メンテナンス、訪問期日**などを予め設定しておけば、**アラートで通知**しますので、うっかり忘れを防止します。
- ・ クレームなど**緊急対応が必要な案件**が発生したら、**アラート通知**。迅速な対応を可能にします。
- ・ **メッセージ機能**を利用し、故障箇所などをスマートフォンで撮影したら、**メッセージに写真を添付**して、すぐに上司や社内へ共有。

様々な業務の負担を軽減し効率化を図る、多彩な機能



スケジュール管理

Office365,Googleと連携するカレンダー

- 外出先からでもすぐにスケジュールを確認し、更新。リアルタイムで社内共有できます。
- Office365とGoogleのカレンダーと連携し、さらに便利に。



日報管理

面倒な日報作成・承認の負担を軽減

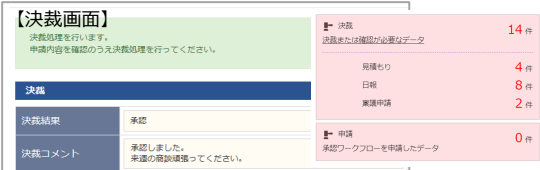


- 商談や訪問後、外出先からでも日報を簡単に作成可能。上司の承認業務の負担も軽減します。
- スケジュールに登録しておいた予定から日報を作成するなど、ペーパーレスで簡単に作成できます。



承認ワークフロー

稟議書など社内のあらゆる申請・承認業務をシステム化して、まとめて管理



- ・ 自社の運用やルールに合わせたオリジナルの稟議申請を作成可能。
- ・ 見積書や契約前の承認申請、稟議書などCRMのデータをそのまますぐに申請。外出先でも申請・承認できるので業務を止めません。



名刺管理

もらった名刺はすぐに社内共有し
かんたんに顧客情報を登録



- もらった名刺をスマホで撮影。名刺データをテキスト化し、取引先情報として簡単に登録できます。大量の名刺を一括でデータ化もできるので、顧客登録の負担を軽減します。

高機能なのに使いやすいCRMで売上アップ!

TEL : 0570-008349

E-mail : solid.sales@solid-adv.co.jp

ソリッドアドバンス株式会社

お問い合わせは
こちら